

Partnerschaft zweier führenden IT-Dienstleister im SAP Bereich

Die Unternehmen CIO ROUNDTABLE GmbH und die Uwe Werner IT Einkaufsberatung GmbH geben heute ihre strategische Partnerschaft bekannt. Durch diesen Zusammenschluss entsteht ein erweitertes Dienstleistungsangebot bei unseren CIO ROUNDTABLE Mitgliedern und Teilnehmern, sowie bei unseren Partnern.



Hintergrund

Der CIO ROUNDTABLE ist seit Jahren bemüht den teilnehmenden CIO's immer aktuelle Themen im Bereich SAP in unseren CIO ROUNDTABLE Abendveranstaltungen anzubieten. Weiterhin verfügt die CIO ROUNDTABLE GmbH über ein globales Netzwerk von SAP-Partnern. Die Uwe Werner IT Einkaufsberatung ist Kompetenz in allen Fragen rund um den SAP-Einkauf. Als neutrales Dienstleistungsunternehmen finden sie gemeinsam mit ihren Kunden eine zukunftsorientierte Lösung für deren SAP Landschaft und verhandeln diese erfolgreich.

Gemeinsame Vision

Die beiden Unternehmen erreichen mit der Partnerschaft folgende Vorteile für Ihre Kunden:

- ✓ **Integrierte Lösungen:** Kunden profitieren von einem erweiterten Portfolio an Produkten und Dienstleistungen.
- ✓ **Effizienzsteigerung:** Durch die Bündelung von unserem Gesamtangebot an Dienstleistungen können wir effizientere Lösungen anbieten und gleichzeitig Kosten senken.

Ausblick

Durch die 30 jährige Kompetenz der Uwe Werner IT Einkaufsberatung GmbH mit nationalen und internationalen Kunden sowie durch die Kompetenz im SAP Lizenzgeschäft und im Wartungs- und Vertragsmanagement können bei SAP-Kunden nachweislich deutliche Kosteneinsparungen erfolgen. Durch die breite Basis von teilnehmenden CIO's und SAP Partnern bei den Abendveranstaltungen der CIO ROUNDTABLE GmbH entstehen für beide Seiten hervorragende Synergien im Sinne unserer Kunden.



Die CIO ROUNDTABLE GmbH bietet eine Plattform für den fachlichen und persönlichen Austausch in einer geschützten, diskreten und vertrauten Umgebung, die es den IT-Verantwortlichen erlaubt, sich mit Kollegen über die aktuellen Herausforderungen und Aufgabenstellungen ihres Fachbereiches zu informieren und sehr vertraulich auszutauschen.

Die Beschränkung der Mitgliederzahl pro Region, ein klarer Verhaltenskodex, der Ausschluss von Vertrieb und Veranstaltungen im kleinen exklusiven Rahmen sichern den IT-Verantwortlichen den größtmöglichen Nutzen im offenen Informationsaustausch und gegenseitiger Hilfestellung bei anstehenden Herausforderungen und Aufgabenstellungen.

Aktuell werden in den Standorten Bremen, Düsseldorf, Köln, Frankfurt, Heidelberg, Stuttgart, Ulm, Nürnberg und München CIO ROUNDTABLE Abendveranstaltungen angeboten.

Die Uwe Werner IT Einkaufsberatung GmbH unterstützt SAP Kunden in allen vertraglichen, kaufmännischen und strategischen Themen bei der Beschaffung von SAP OnPrem Lizenzen, Cloud Services, S/4HANA Contract Conversion und dem Umstieg auf "Rise with SAP". Mit Ihrer umfassenden Erfahrung aus vielen SAP Einkaufsprojekten, sichert Sie SAP Anwendern inhaltlich und kommerziell sehr gute Vertragsabschlüsse, immer unter der Berücksichtigung der Kundenanforderungen. Sie begleitet den Kunden langfristig in vielen SAP Beschaffungsthemen. Durch die erfolgreich abgeschlossenen Einkaufsprojekte und die daraus gewonnenen Erkenntnisse, bietet die Uwe Werner IT Einkaufsberatung GmbH im ersten Schritt eine neutrale und kostenfreie Einschätzung darüber, welches Einsparpotenzial für Unternehmen bei SAP-Verhandlungen besteht. In den Projekten stehen neben gut verhandelten Einkaufskonditionen eine nachhaltige Umsetzung sowie eine umfassende Beratung zu den passenden SAP-Produkten im Fokus.

Reiner Knapp

Geschäftsführer der CIO ROUNDTABLE GmbH,
E-Mail: reiner.knapp@cio-roundtable.com, Tel: +49 174 9759339
www.cio-roundtable.com

Ann-Kathrin Brühl

Geschäftsführerin und Leiterin Unternehmenskommunikation
E-Mail: ann-kathrin.bruehl@uw-p.com, Tel: +49 174 6826367
www.uw-p.com